



Boca Holding AG

Geschäftsbericht 2025

einschließlich operativer Tochtergesellschaft
Le Piane s.r.l.

27. Juli 2026

Boca Holding AG, Sonnenhof 3, 8808 Pfäffikon (SZ)



Informationen für Aktionäre – Weinjahr 2025

Kleiner, aber exzellenter Jahrgang – grosse Erneuerung im Unternehmen – Umsatz unter Druck

Ernte 2025

Das schlechte Wetter von 2024 verursachte Schäden, die sich bis ins Jahr 2025 auswirkten. Aufgrund des kalten und regnerischen Wetters im Frühjahr 2024 bildeten sich die Knospen für das nächste Jahr nicht gut aus. Diese Tatsache sowie ein weiterer kalter Mai führten dazu, dass die Reben nur wenig Frucht trugen. Das Ergebnis ist ein Totalausfall bei Erbaluce (kein EOS), ein enormer Verlust bei Croatina (kein Piane und wenig La Maggiorina) und nur 50 % Nebbiolo. Ab Juni waren die Wetterbedingungen im Jahr 2025 sehr schön, mit recht heißen Tagen während der Blüte und einem sehr angenehm milden Juli und August, gefolgt von einigen starken Regenfällen Ende September und ab dem 20. Oktober. Genau dazwischen konnten wir die Lese bei einigen sehr angenehmen kühlen Tagen durchführen. Die Trauben waren gesund und perfekt gereift. Der Verlust an Ertragsvolumen wurde bis zu einem gewissen Grad durch die höchste Qualität kompensiert, was uns tröstete, auch wenn die sehr geringe Produktion der letzten Jahre zunehmend kritisch wird und die Notwendigkeit unterstreicht, den Traubenertrag für unsere Basisweine durch unsere langjährigen Partner in Boca und Suno sicherzustellen.

Traubenproduktion 2025:

WEINE 2025	POTENZIAL IN FLASCHEN	MARKT-WERT 2025 in €	VERKAUFS-ZEIT-PUNKT	FLASCHEN 2024	FLASCHEN 2023	FLASCHEN 2022	MARKT-WERT 2024 in €	MARKT-WERT 2023 in €
BIANKO	17'000	180'000	7-2026	16'500	16'500	9'000	170'000	170'000
NEBBIOLO	40'000	300'000	7-2026	32'000	28'000	28'000	240'000	210'000
MAGGIOR.	0	0		0	0	18'000	0	0
MIMMO	6'400	80.000	9-2027	0	12'000	0	0	120'000
LA MAGGIOR.	4'400	70'000	9-2027	3'000	7'000	10'500	42'000	120'000
PIANE	0	0	0	0	6'000	6'000	0	120'000
BOCA DOC	7'000	250'000	3-2031	4'000	9'000	14'000	120'000	270'000
GESAMT	74'800	880'000		55'500	72'500	85'500	572'000	1'010'000



Abfüllungen:

Die folgenden Flaschen wurden im Juli 2025 abgefüllt. Eine großartige Auswahl an Weinen wartet auf den Verkauf.

Nebbiolo 2024	32'400 Flaschen	
Mimmo 2023	13'200 Flaschen	180 MAG
La Maggiorina 2023	6'400 Flaschen	180 MAG
Piane 2023	6'000 Flaschen	180 MAG
Bianco 2024	16'600 Flaschen	
Gesamt bt.	74'600 bt.	540 MAG

Der Neuanfang im Jahr 2025

Während der Jahresversammlung im September 2025 im Hotel Cortese in Armeno stellten wir unseren Aktionären ein neues Team in Le Piane vor. Das neue Team wurde Anfang 2026 durch eine weitere Person vervollständigt. Die erste Phase der Erneuerung des Unternehmens ist somit erfolgreich abgeschlossen.

Die Renovierung unseres „neuen“ Hauses am Hauptplatz von Boca verlieh uns ein neues und frisches Erscheinungsbild gegenüber der Öffentlichkeit und den Kunden. Damit schliesst Le Piane die ersten 27 Jahre seiner Pionierarbeit zum Wiederaufbau von Boca und seinen Weinen ab. Ich, Christoph Künzli, freue mich sehr über diesen neuen, kraftvollen Start mit jungen Kräften und Ideen, der auf dem starken Fundament aufbaut, das ich zuvor geschaffen habe. Es ist an der Zeit, dass ich mich auf die wichtigste Arbeit im Weingut konzentriere, mich aus dem operativen Geschäft zurückziehe, aber das Qualitätsniveau unserer Weine und Weinberge begleite und dem Team dabei helfe unsere Produkte ständig zu verbessern, zum Wohle künftiger Generationen.

Vorstellung der neuen Teammitglieder:

Giacomo Lonati (1995):

Giacomo, geboren in der Nähe von Como, ist ein „Kind“ von Le Piane, da er 2017 bei einer Präsentation an unserem Stand in Mailand die Leidenschaft für den Wein entdeckte, als er noch an der „Cattolica University of Milan“ Wirtschaftswissenschaften mit Master-Abschluss studierte. Von diesem Moment an beschloss er, sein Leben dem Wein zu widmen. Nach einem mehrmonatigen Praktikum bei Giampi und verschiedenen Kooperationen mit Le Piane absolvierte er ein weiterführendes Studium zum „Master in Wine Marketing“ in Florenz und arbeitete anschließend drei Jahre lang mit unserem befreundeten Winzer „Podere il Palazzino“ im Chianti Classico zusammen, um für diesen den italienischen Markt neu zu organisieren. Nun war es an der Zeit, ihn zurück zu Le Piane zu holen, wo er die Position für Vertrieb und Marketing übernimmt und Giampi in Italien sowie nach und nach auch mich auf den internationalen Märkten und in der allgemeinen Unternehmensverwaltung ablöst.

**Silvia Zanetta (1999):**

Wir sind sehr glücklich, Silvia an Bord zu haben, denn sie ist die perfekte Besetzung für unser neues Haus, um Gäste zu empfangen und die Verwaltungsarbeit zu erledigen. Geboren im nahegelegenen Borgomanero, wo sie auch das Gymnasium (mit Schwerpunkt Sprachen) besuchte. Nach einem Sprachstudium an der Universität Turin und einigen Monaten in London, wo sie als Kindermädchen und in Restaurants arbeitete, spricht sie perfekt Englisch. Ausserdem hat sie einen Master-Abschluss in digitaler Animation an der Kunsthochschule in Florenz erworben. Nach zwei Jahren Arbeit in einer guten Konditorei in Rom und der Rückkehr in unsere Region und nach einem kurzen Aufenthalt bei „Signorvino“ ist sie nun der Dreh- und Angelpunkt in unserem Büro.

Riccardo Canella (1991):

Anfang 2026 stieß Riccardo als neuer Weinbergleiter zu unserem Team (wobei er stets von unserem Nicola del Boca beraten wird). Er wurde in der Nähe von Vercelli geboren, besuchte dort die Oberschule und studierte anschliessend Wirtschaftswissenschaften in Novara. Parallel dazu war er sechs Jahre lang als Fussballspieler in der Mannschaft von „Pro Vercelli“ aktiv und stieg bis zum semiprofessionellen Spieler auf. Die Wende hin zu Weinbau und Wein wurde während eines Praktikums in Südafrika eingeleitet; danach absolvierte er ein Masterstudium in Önologie und Weinbau am „Istituto Agrario di San Michele all’Adige“. Zunächst arbeitete er vier Jahre lang im Weingut „Foradori“ im Trentino und anschliessend fünf Jahre als Teamleiter im Weingut „Giuseppe Rinaldi“ in Barolo. Sport und Teamplay sind nach wie vor Riccardos Hobbys.

NEUE TELEFONNUMMER, E-MAIL UND ADRESSE:

VERKAUF: Piazza Matteotti 2 / 28010 Boca (NO)
Giacomo Lonati T +39 345 979 9412 vendita@bocapiane.com

REZEPTION: Piazza Matteotti 2 / 28010 Boca (NO)
Silvia Zanetta T +39 339 859 6388 info@bocapiane.com

PERSÖNLICH Christoph:
Christoph Künzli T +39 348 335 4185 christoph@bocapiane.com



Casa Le Piane auf der Piazza Matteotti 2 in Boca:

Wir haben den Großteil der Renovierung des historischen Hauses (mit Fundamenten aus dem 16. Jahrhundert) am Hauptplatz von Boca abgeschlossen, wo wir nun perfekte Bedingungen haben, um unsere Kunden und Partner gebührend zu empfangen. Der Laden ist der einzige Teil, den wir nicht verändert haben, da er mit seiner Holzvertäfelung schon immer ein faszinierender Raum war. Wir haben die Anzahl der Flaschen unserer Freunde erhöht, um das Angebot unserer eigenen Weine zu bereichern, die natürlich weiterhin im Mittelpunkt stehen. Die Räume drumherum, die wir von neueren, unzureichenden Renovierungen befreit haben, strahlen nun die Atmosphäre vergangener Jahrhunderte aus: Der grüne Raum mit einer Lounge (Bücher und Spirituosen) und einem Tisch für Verkostungen für bis zu 8 Personen, der große Verkostungsraum für 20 Personen, das Büro, der gewölbte „Caveau“ für Verkostungen und Abendessen für 12 Personen, in dem unsere historischen Flaschen ausgestellt sind. Für 2026 planen wir, die Renovierung mit dem Bau eines Zugangs zur historischen „Ghiacciaia“ abzuschließen, einem runden Keller, der früher zur Kühlung von Fleisch und Gemüse diente. Dies wird unser Museum sein, das Antonio Cerri und Le Piane gewidmet ist. Weitere Pläne umfassen einige bauliche Maßnahmen wie Badezimmer und eine Küche, um Gäste bestmöglich zu beherbergen.





Shop



Degustationsraum



Sala verde – Lounge, Bibliothek, Degustation



Caveau mit alten Jahrgängen Le Piane



Portfolio

Wir schliessen nun die wichtige Phase der Erneuerung und Bereinigung unseres Portfolios ab:

BASISWEINE (mit geprägten Buchstaben auf dem Etikett):

Bianco „Weißwein“ – Würziger Erbaluce, frisch und cremig mit guter Struktur und Länge

Nebbiolo „Colline Novaresi DOC Nebbiolo“ – duftend, mineralisch und leicht zu trinken

Mimmo „Colline Novaresi DOC Nebbiolo“ – ein gereifter Nebbiolo, ein bedeutender Nebbiolo für den täglichen Genuss, ein kleiner „Boca“, komplex und tiefgründig mit elegantem Abgang

LE PIANE CORE WINES (mit handgeschriebenen Namen auf den Etiketten):

LA MAGGIORINA „Rotwein“ – Der Bauernwein von Boca aus den jahrhundertealten faszinierenden „Maggiorina“-Weinbergen, dunkel und geheimnisvoll, tief und vielschichtig mit Waldnoten und herzhaftem, lang anhaltendem Geschmack. Der charaktvollste Ausdruck von Boca.

BOCA DOC - Unser Flaggschiff unter den Nebbiolo-Weinen mit dem großartigen Ausdruck des vulkanischen Terroirs auf den hohen Hängen in Boca, ausdrucksstark, komplex, fein und mineralisch mit hohem Alterungspotenzial. Edler Ausdruck von Boca.

BOCA DOC „ANTONIO CERRI“ – Der Wein, der zeigt, woher wir kommen und wohin wir in Zukunft gehen – in diesem Wein aus dem alten Weinberg von Antonio Cerri ist alles noch raffinierter.

PIANE „Rotwein“ – Die Herausforderung, das Beste aus der Croatina, der nur in den besten Jahren als besondere Auswahl aus alten «Maggiorina»-Weinbergen produziert wird. Konzentration, dunkle Frucht und sanfte Länge nach einiger Reifezeit.

EOS „Weißwein“ – Nur im Jahr 2020 produziert, wartet noch auf eine weitere Version und ist für unser Weingut legendär.

DIE AUSSERGEWÖHNLICHEN:

PLINIUS I bis PLINIUS III – herausragende Weine aus herausragenden Jahrgängen!

PI – unser seltener „Passito“ aus Erbaluce, den man im richtigen Moment findet

GRAPPA – Die Spirituose unseres Freundes Giovanni La Fauci von Sizilien, einer Legende in Italien.



Marketing

Veranstaltungen in Boca

Unsere Verkaufsstelle im Zentrum von Boca, die nun komplett renoviert ist und sich in strahlendem neuem Glanz präsentiert, wurde erneut von einer wachsenden Zahl von Kunden aus Italien, dem übrigen Europa, Asien und den USA besucht. Da wir gerade unser Haus renovierten, hatten wir weniger Möglichkeiten, Gäste zu empfangen, und veranstalteten im Dezember nur eine einzige Veranstaltung, den legendären „Boca Day“, der viele Menschen anzog – alle waren von der grossen Veränderung bei Le Piane begeistert. Das Thema der Seminare lautete „Schüler und junge Freunde von Le Piane rund um den Alpenbogen“, vertreten durch Pierre Vallet aus dem Aostatal, Michel Miniotti (Donnas), Federico Giovannone aus Carema (Muraje), Proprietà Sperino (Lessona), Davide Calgaro (Suno) und Ar.Pe.Pe (Valtellina).

Messen und Präsentationen

Auf der Vinitaly war der Auftritt mit einem neuen Stand in der legendären Halle 7 zusammen mit Giovanni Gregoletto und Villa Zarri ein voller Erfolg. Die Besucher aus aller Welt waren zahlreicher als je zuvor, und die Präsentation des erneuerten Portfolios sowie des Boca DOC „Antonio Cerri“ 2018 sorgte für grosse Aufmerksamkeit für Le Piane.

Italien

Giacomo Lonati hat sich mit voller Kraft daran gemacht, unser Netzwerk in Italien kennenzulernen. Ab September explodierten die Verkaufszahlen, nachdem es bis dahin sehr schwierig schien. Die Teilnahme an der „FIVI“ in Bologna, AIS-Präsentationen und andere lokale Veranstaltungen brachten eine enorme Besucherzahl und große Beliebtheit für unsere Weine. Ein sehr guter neuer Vertreter in Venetien wirkte sich ebenfalls positiv auf das Ergebnis aus. Der einzige negative Punkt ist die momentane Schwäche unseres Partners im Raum Mailand.

Weltweit

Im Jahr 2025 nahmen wir unsere Reisetätigkeit in allen wichtigen Märkten wieder in großem Umfang auf, um unsere Partner zu unterstützen, teilweise bereits durch Giacomo Lonati. Spanien (Barcelona und Madrid), USA (New York, Los Angeles und San Francisco), Grossbritannien (London), Dänemark (Kopenhagen), Schweden (Stockholm und Göteborg), Frankreich (Paris und Tain l'Hermitage), Schweiz (Engadin, Bern, Zürich), Deutschland (Freiburg i. Breisgau), Belgien (Gent und Brüssel), Österreich (Dornbirn), Finnland (Helsinki). Die Präsentationen wurden durch einige sehr wichtige vertikale Verkostungen mit alten Jahrgängen ergänzt, die die beständige Qualität von Le Piane seit der Gründung des Unternehmens im Jahr 1998 unter Beweis stellten.



Besonders hervorzuheben war die Präsentation vor finnischen Entscheidungsträgern in der italienischen Botschaftsresidenz in Helsinki, bei der Le Piane als schweizerisch-finnisch-italienisches Projekt vorgestellt wurde.



Der italienische Botschafter Nicola Todaro Marescotti, Philip Aminoff und Christoph Künzli vor dem Bild des Präsidenten Mattarella

Die starke Präsenz trug dazu bei, dass die Umsätze in den meisten Ländern stabil blieben, trotz des starken Drucks durch sich ändernde Trinkgewohnheiten, Personalengpässe in der Gastronomie, politische Instabilität, Zölle in den USA, Kriegsunsicherheit usw.

Presse

Auch in diesem Jahr wurden unsere Weine wieder in allen wichtigen Weinführern Italiens vorgestellt und erhielten durchweg Bestnoten. Auch bei Galloni (Vinous) erreichten wir erneut Bestnoten. Die durchweg hohen Bewertungen unserer anderen Weine (PIANE, MIMMO, EOS und BIANKO) stachen ebenfalls hervor. Die Veröffentlichung von „Antonio Cerri“ veranlasste einige Führer zu noch höheren Bewertungen, wie Gambero Rosso (Vini rari und 96 Punkte), Doctor Wine (Faccino und 96 Punkte) sowie AIS (Terroir-Weine).

Wichtige Berichte aus dem Jahr 2025 finden Sie in verschiedenen Artikeln auf unserer Homepage <https://www.bocapiane.it/download> und <https://www.bocapiane.it/news-videos>



Verkäufe

Das Jahr 2025 begann in Italien und weltweit sehr schleppend, doch die Umsätze erholten sich in den letzten Monaten in Italien und teilweise auch auf den Exportmärkten gut. Der Rückgang ist nach wie vor unangenehm und erschwert es, das Umsatzvolumen aufrechtzuerhalten. Der Trend, weniger unserer teuren Weine zu verkaufen, wurde zumindest ein wenig gebremst und durch den Premium-Wein „Antonio Cerri“ sogar korrigiert. Insbesondere der dramatische Einbruch bei teureren Weinen weltweit (über 30 €) ist beängstigend, da wir noch nicht wissen, ob dies nur ein vorübergehendes Problem ist oder ob der Markt auch in Zukunft so bleiben wird. Dank einer stabilen und positiv besetzten Marke mit gutem Marketing und guten Partnern sind wir derzeit noch besser aufgestellt als andere. Was die Märkte betrifft, so läuft es in Italien recht gut, doch aus Japan und Asien erreichen uns schlechte Nachrichten: Wir verlieren praktisch den gesamten Umsatz und einige Partner, und aus den USA erhalten wir einen stetigen Strom von Überraschungen in Form von politischen und zollrechtlichen Problemen. In Europa bleiben Norwegen und Deutschland derzeit hinter den Erwartungen zurück, während die anderen Märkte den Umsatz besser halten als erwartet. Der starke Start ins Jahr 2026 gibt uns Anlass zur Hoffnung, dass sich die Verkaufszahlen tatsächlich wieder zum Besseren wenden werden.

Kennzahlen für die einzelnen Märkte 2024–2025 (in €)

Markt	Umsatz 2025	%	+/- % 2024	Umsatz 2024	%	BOCA-Anteil €
Direktumsatz Boca	93'211	11 %	-1 %	111'000	12 %	36 % (Vorjahr 30 %)
Umsatz Italien	305'579	37 %	+2 %	329'000	35 %	35 % (Vorjahr 32 %)
Gesamt Italien	398'790	48 %	+1 %	440'000	47	35 % (Vorjahr 30 %)
Export Europa	203'876	25 %	+2 %	217'000	23 %	29 % (VJ 17 %)
Export USA/Kanada	164'837	20 %	-2 %	207'000	22 %	22 % (VJ 22 %)
Export Asien/AUS	8'269	1 %	-1 %	16'000	2 %	41 % (Vorjahr 23 %)
Gesamtzahl der Aktionäre	50'228	-29 %	-4 %	65'000	7 %	
Gesamtumsatz	826'000	100 %	-14 %	945'000	100 %	33 % (PY25 %)



Umsatzstatistik 2024 und 2025 (in €)

Weinsorte	Umsatz 2025			Umsatz 2024			Veränderung Preis/ Flasche	Flaschen auf Lager 31.12.25	Flaschen auf Lager 31.12.24
	Flaschen	€ Umsatz	Preis/Flasche	Flaschen	€ Umsatz	Preis/Flasche			
PLINIUS	150	10'700	69,8	800	48'000	49,6	40 %	3'800	4'000
BOCA	6'900	217'700	31,9	8'200	263'900	32,2	-1 %	16'700	24'500
BOCA A.Cerri	660	48'000	72,5	0	0	0		1'550	2'200
PIANE	1'950	46'800	24	2'900	65'600	22,8	5 %	12'200	8'500
MIMMO	5'470	64'900	11,9	7'400	83'500	11,2	6 %	6'700	6'700
MAGGIORINA	7'700	62'000	8,05	7'900	62'900	7,9	2 %	0	7'700
LA MAGGIORINA	4'070	68'300	16,8	2'000	32'600	16,6	1 %	9'900	8.000
NEBBIOLO	24'500	178'000	7,5	31'600	226'300	7,2	4 %	9'900	8'200
BIANKO	10'600	107'200	10,1	12'400	148'700	10,0	1 %	8'200	4'800
AN- DERE/GRAPPA	640	22'400	35,0	400	14'100	35,0	0 %	100	200
Gesamtveränderung gegenüber dem Vorjahr	62'540 -11,2 %	826'000 -12,6 %	13,3	71'800 -4 %	945'600 -1 %	13,2	1 %	69'050	74'800

Detaillierte Zahlen unter den Verkaufszahlen: <https://www.bocapiane.it/restricted-area>

mit Benutzername: **pianesoci** und Passwort: **Bocapiane2**

Finanzielle Aspekte 2025

Die konsolidierte und die statutarische Jahresrechnung der Boca Holding AG sowie die Revisionsberichte für beide Rechnungen und die informelle Geldflussrechnung sind auf der Website von Le Piane s.r.l. verfügbar:

<https://www.bocapiane.it/restricted-area>

mit Benutzer/user: **pianesoci** und Passwort: **Bocapiane2**

Wir weisen insbesondere auf folgende zentrale Punkte der finanziellen Entwicklung hin (gerundete Zahlen).

Konsolidierte Jahresrechnung

- Die konsolidierte Betriebsrechnung weist einen Ertrag von TEUR 826 (Verkaufsumsatz und Serviceleistungen von TEUR 20) aus (Vorjahr TEUR 949 inkl. Serviceleistungen TEUR 3). Die Verkäufe sind in schwierigem Umfeld in Italien (einschliesslich Shop in Boca) und im Export zurückgegangen.



- Die Produktionskosten betrugen TEUR 479 (-18% gegenüber dem Vorjahr). Die Traubenkäufe sind steigend, die Abfüllkosten entsprechend den gefüllten Flaschen stabil. Das Weinlager stieg um TEUR 155. Die Produktionskosten ohne Bestandesänderung Wein betrug TEUR 634 (Vorjahr TEUR 578)
- Der Betriebsaufwand stieg auf TEUR 320 (+18%), insbesondere aufgrund intensiverer Marketing-Kosten (alle europäischen und die wichtigsten US Märkte besucht).
- Damit verminderte sich der EBITDA auf TEUR 48 (Vorjahr TEUR 105).
- In den Abschreibungen auf dem Anlagevermögen ist ein Betrag von TEUR 96 ausgewiesen und liegt auf Vorjahresniveau.
- Das ausgewiesene Betriebsergebnis zeigt einen Verlust von TEUR 75 (Vorjahr Verlust von TEUR 26).
- Der Aufwand auf Stufe Boca Holding AG stieg auf EUR 51 (zusätzliche Zinsen auf Aktionärsdarlehen).
- Der konsolidierte Verlust beläuft sich auf TEUR 125 (Vorjahr Verlust von TEUR 71).
- Die konsolidierten Aktiven stiegen auf TEUR 5,184 (vor allem wegen Investitionen im Geschäftssitz und Zunahme des Weinlagers) und damit stiegen sowohl das Umlaufvermögen als auch die Sachanlagen nach Abschreibungen. Das konsolidierte Fremdkapital stieg auf TEUR 2,183 (Vorjahr TEUR 1,708). Das konsolidierte Eigenkapital sinkt auf TEUR 3,001 (Vorjahr TEUR 3,133).
- Der Geldfluss aus Geschäftstätigkeit beläuft sich auf minus TEUR 105 (Vorjahr TEUR 49). Insgesamt vermindern sich die flüssigen Mittel um TEUR 21.

Statutarischer Abschluss Boca Holding AG

- Die statutarischen Aktiven der Boca Holding AG betragen TCHF 3,642. Der Wechselkursverlust des auf EUR lautenden Darlehens an die Le Piane s.r.l., welches bei der Boca Holding AG in CHF verbucht beträgt TCHF 41 und die Reduktion des Darlehens der BHAG an die Le Piane srl. liegt im Umfang von TEUR 90 und wird durch ein Mittelzufluss eines Aktionärsdarlehen von TEUR 291 aufgewogen. Die Reduktion des Darlehens der BHAG ist notwendig, da die Le Piane srl. nach Abschreibungen und Steuern einen Verlust von TEUR 99 ausweist. Dieser Verlust wird durch die Reduktion des Darlehens der BHAG aufgefangen. Das Fremdkapital steigt auf TCHF 798 (+57%), dies aufgrund des neuen Aktionärsdarlehens. Das Eigenkapital sank auf TCHF 2,806 (-5%).
- Der statutarische Verlust der Boca Holding AG im Jahr 2025 beträgt CHF 146,368.83, ohne den Wechselkursverlust und dem Forderungsverzicht auf das Darlehen gegenüber Le Piane hätte ein Verlust von CHF 21.402.47 resultiert.



Ausblick für 2026

Im Dezember 2025 wurde durch den Verwaltungsrat entschieden, den Aktionären eine Kapitalerhöhung vorzuschlagen, welche nun im Februar 2026 erfolgreich durchgeführt wurde. Die Zeichen für 2026 stehen gut, gestützt durch ein neues und starkes Team bei Le Piane und eine perfekte Infrastruktur, die unser Unternehmen so gesund und hervorragend wie eh und je präsentiert. Obwohl der Markt weltweit schwierig ist hat Le Piane im ersten Semester sehr gut gearbeitet mit Verkäufen von mehr als 35% gegenüber 2025. Es besteht die Hoffnung, dass wir zu normaleren Jahrgängen mit guten Ernten und einem stärkeren Markt zurückfinden werden. Die Weine sind besser denn je, und die weltweite Wahrnehmung ist positiv. Alles, was wir brauchen, ist etwas Glück, und wir können den letzten entscheidenden Schritt machen ...



Dank!

Viele Menschen haben uns auch in diesem Jahr wieder mit ihrer harten Arbeit unterstützt.

Unser Team in Boca:

Weinberg:

Nicola del Boca (Rebmeister)

Hamit Poci

Remo Pizzala

Ivan Pastrello

Cristi Vladuta

Kazeem Osuolale

Lodovico Roberto

Massimo Piantino

Keller/Magazin:

Sergyi Zhukov

Verwaltung/Verkauf Italien:

Giacomo Lonati

Laden/Sekretariat:

Giampiero Renolfi (Teilzeit)

Silvia Zanetta



Für die Ernte: Unser italienisches Team aus Boca

Für die Betreuung der Anteilseigner in Finnland:
Aarne Luukko, der den Verkauf an Anteilseigner in Finnland organisiert.

Tobias Gallati für die Verwaltung.

Boca Holding AG
Thomas Bühlmann
Präsident des Verwaltungsrats

Le Piane s.r.l.
Christoph Künzli
Geschäftsführer